



CONTACT

☎ 06.61.07.78.96
✉ laura.agresti@outlook.com
📍 1110 route des anciens combattants d'Indochine
83 500 La Seyne sur Mer
🌐 tnlnk.fr/linkedinlauraagresti

PROFIL

Forte d'une expérience de 10 ans en Contrôle de gestion au sein de grands groupes, suivi d'un passage dans le conseil aux PME et aux start-up, j'aspire à apporter mes compétences pour vous aider à atteindre vos objectifs financiers.

COMPETENCES

Excel



Business Object - Magnitude



Office



Essbase (Hyperion)



SAP



Navision (désormais Dynamics)



SQL (certification Coursera)



LANGUES



Anglais
TOEIC : 825



Espagnol

FORMATION

2008 - 2011 : INSEEC Paris :
Master finance : audit / contrôle de gestion
(major de section)
2006 - 2008 : ENC Bessières (Paris) :
classe préparatoire économique et commerciale

LAURA AGRESTI

DIRECTRICE DU CONTROLE DE GESTION

EXPERIENCE

01/2022 - **ACCOMPAGNEMENT AU DÉVELOPPEMENT DES ENTREPRISES (PME / START-UP)**

Indépendante puis Co-fondatrice TIMAO

- Conseil en stratégie financière : Contrôle de gestion, Structuration d'entreprise, Recrutement et formation d'un collectif de freelance, Amélioration des process de production
- Conseil en stratégie commerciale, marketing, études de marchés
- Accompagnement au développement commercial via la commande publique

07/2017 - **RESPONSABLE CONTROLE DE GESTION DEVELOPPEMENT**

01/2022 *Select Service Partner*

- Recrutement, encadrement et planning d'une équipe
- Missions de contrôle de gestion développement

09/2015 - **CONTROLEUSE DE GESTION DEVELOPPEMENT**

06/2017 *Select Service Partner*

Pilotage financier de la BU Appels d'offres :

- Stratégie de réponses financières (français et anglais pour le Groupe)
- Élaboration des documents financiers :
 - Business Plan par unité
 - Présentations financières
 - Documents financiers à destination du client
 - Vérification des clauses financières des contrats

Négociations :

- Définition du business model des marques
- Stratégie de négociation avec les marques ou les clients
- Validation de la conformité des clauses financières négociées dans les contrats

Plans d'actions :

- Simulations financières des plans d'actions
- Élaboration des stratégies à destination de la direction en partenariat avec le marketing

Support contrôle de gestion opérationnel :

- Budget et PMT (plan à moyen terme)
- Aide occasionnelle sur des sujets spécifiques

03/2014 - **DIRECTRICE ADMINISTRATIVE ET FINANCIÈRE ADJOINTE (3 POINTS DE VENTE)**

08/2015 *Citroën Lyon*

- Programme de réductions des coûts
- Élaboration et analyse du tableau de bord (quotidien)
- Suivi, analyse et mise en place de plans d'actions pour améliorer le Cashflow
- Renforcement des procédures financières et opérationnelles

09/2011 - **CONTRÔLEUSE DE GESTION (425 POINTS DE VENTE)**

02/2014 *PSA Peugeot Citroën Retail désormais Stellantis*

- Centralisation, fiabilisation et analyse des résultats pour l'estimé, le réalisé, les prévisions et le budget
- Mise en place et élaboration des KPI de chaque mois
- Harmonisation des règles de gestion des deux marques concernant les points de vente
- Contribution à l'élaboration des reportings hebdomadaires/mensuels pour la Direction
- Responsable de l'élaboration des budgets 2012 et 2013 pour la partie reporting
- Élaboration du PMT (plan à moyen terme) 2014-2018 pour l'ensemble des succursales

09/2009 - **APPRENTIE CONTRÔLEUSE DE GESTION - CITROËN CONSTRUCTEUR**

09/2011 *PSA Peugeot Citroën désormais Stellantis*

- Consolidation des remontées filiales et importateurs de l'estimé, des prévisions, des reprévisions et budgets
- Contribution à l'élaboration des reportings mensuels pour la DG et les Directions commerciales
- Réalisation des analyses par effets en particulier de l'effet change
- Assistance aux filiales pour l'élaboration de leurs résultats en respectant l'IAS 18 (Buy-back)